

# Sage FUTURE for Partners

🕒 4–7 November 2025

📍 Barcelona, Spain

## **Agenda Preview** **Iberia** ***Spain and Portugal***

Agenda sujeita a alterações

# Terça-feira, 4 de novembro

## MANHÃ

### Viagem

## A PARTIR DO MEIO-DIA

### Chegadas & Hospitalidade

Mergulhe no ambiente do evento desde o primeiro momento. Conecte-se com colegas, desfrute de um café e comece a criar relações antes mesmo do início das sessões.

### Zona de Patrocinadores Aberta

Descubra soluções inovadoras e conheça os criadores por detrás delas. A Zona de Patrocinadores é a sua oportunidade para explorar novas tecnologias, inspirar-se e encontrar parceiros que podem contribuir para o crescimento do seu negócio.

## TARDE

### Keynotes Estratégicas

Descubra como a Sage está a apoiar os parceiros a crescer mais rapidamente e a liderar com confiança. Desde ferramentas com inteligência artificial, como o Sage Copilot, até à inovação localizada e ao cumprimento simplificado, verá como a Sage está a redefinir o setor financeiro e a criar novas oportunidades de crescimento. Ouça líderes e especialistas de produto falar sobre inovação em ação, explore o futuro do desempenho dos parceiros impulsionado por IA e celebre os Vencedores do Platinum Club, que estão a impulsionar o sucesso em toda a região EMEA.

## NOITE

### Zona de Produto & Patrocinadores

Interaja diretamente com as mais recentes inovações e com patrocinadores que apresentam soluções pensadas para transformar a forma como trabalha. Esta é a sua oportunidade para explorar novas tecnologias, colocar questões e descobrir parceiros que podem acelerar o seu sucesso.

### Imersão em Networking

Vá além das conversas informais com experiências de networking cuidadosamente preparadas para ajudar a criar relações significativas. Quer esteja à procura de novas parcerias, informações do setor ou aprendizagem entre pares, este é o espaço onde as relações se transformam em oportunidades reais.

# Quarta-feira, 5 de novembro

**Nota:** Todas as sessões para os parceiros da Ibéria serão conduzidas em espanhol, com tradução assistida por IA disponível.

## MANHÃ

### Kick-offs Regionais

#### **Boas-vindas por Jose Luis Martín Zabala**

Início do segundo dia do Sage Future, com foco na região da Ibéria

#### **Estratégia Sage FY26**

Obter uma visão geral do mercado ibérico e compreender como a estratégia da Sage impacta o nosso negócio na Ibéria

#### **Roteiro de produtos IB**

Explorar como está a evoluir a priorização de produtos na Ibéria e como a inteligência artificial e as soluções modernas na cloud estão a impulsionar a inovação e o crescimento sustentável

#### **Painel de parceiros IB: Melhores práticas**

Os parceiros irão partilhar as suas melhores experiências sobre a criação de verticais, o aumento das vendas de soluções Sage e a internacionalização

#### **Estratégias-chave de marketing e melhores práticas**

Como a Sage pode ajudar os parceiros a otimizar a sua estratégia de marketing e a desenvolver o seu negócio

## TARDE

### Sessões Regionais

#### **Portugal - Medium segment (GTM & Revenue Plans)**

Conheça a estratégia para acelerar o crescimento no segmento médio em Portugal com o XRT, X3 e Sage Sales Management — agora potenciados por inteligência artificial com o Sage Copilot.

#### **Portugal - Small Segment (GTM & Revenue Plans)**

Fique a par, em primeira mão, das inovações que estão a ser introduzidas no portefólio em Portugal — mais competitivo e atrativo do que nunca.

#### **Partner Panel: Awarded Partners project presentation**

Serão partilhados com toda a comunidade os projetos vencedores dos FY25 Iberia Partner Awards — exemplos de excelência e inovação.

#### **Encerramento**

Resumo dos principais destaques e encerramento da sessão.

## NOITE

### Jantares Regionais

# Quinta-feira, 6 de novembro

## MANHÃ

### Sessões Regionais

Participe numa demonstração ao vivo dos nossos produtos Sage HR, Sage Sales Management e Sage Active, com especial destaque para as capacidades potenciadas por IA do Sage Sales Management — concebidas para tornar as operações empresariais mais inteligentes, ágeis e eficientes.

Obtenha insights práticos e conheça as melhores práticas em vendas SaaS, com táticas comprovadas para ajudar os parceiros a acelerar o crescimento e maximizar o desempenho comercial.

## TARDE

### Sessões Inter-Regionais

Participe em sessões inter-regionais de elevado valor — conduzidas em inglês com tradução assistida por IA — concebidas para lhe oferecer estratégias práticas de crescimento e transformação. Explore sessões dedicadas ao Sage Intacct e Sage X3, e descubra como criar e escalar negócios de parceiros, acelerar o crescimento através da especialização vertical e de implementações mais ágeis, e adotar soluções cloud-first para um desempenho mais sólido e sustentável.

Obtenha informações sobre o roadmap do Sage Active nas áreas de contabilidade, salários e RH em toda a Europa. Aprenda a tirar partido do marketing orientado por IA para maximizar o alcance e a eficiência, e inspire-se com histórias reais de parceiros que transformaram inovação em resultados concretos.

### Q&A de Produtos: As Suas Perguntas Respondidas pelos Líderes de Produto da Sage

Estas sessões interativas de Q&A oferecem aos parceiros a oportunidade de se conectarem diretamente com os líderes de produto da Sage, colocar questões relevantes e obter esclarecimentos sobre desafios e oportunidades. Cada sessão foca-se em áreas de produto específicas que não são totalmente abordadas nas sessões regionais: Sage X3 & Sage Intacct, Sage Active & BMS, HRP.

### Keynote de encerramento

## NOITE

### Celebração

**Vemo-nos em Barcelona!**

**OBRIGADO**